

As estratégias de crescimento da Grandstream específicas para a região da América Latina para o mercado de telefones IP de desktop são reconhecidas pela Frost & Sullivan

Soluções sob medida para segmentos específicos e parcerias estratégicas em países-chave têm concedido taxas de crescimento de dois dígitos da Grandstream nos últimos cinco anos

SÃO PAULO, Brasil - Terça-feira, 22 de janeiro – Com base em sua recente análise do mercado para telefones de mesa com o protocolo IP na América Latina, a [Frost & Sullivan](#) reconhece a Grandstream Networks, Inc. com o Prêmio de Excelência Crescimento na América Latina em 2018, para atingir taxas de crescimento acima da média do mercado através da implementação de estratégias comerciais específicas na região. O preço competitivo e a diversificação da empresa contribuíram para o crescimento sustentado de dois dígitos nos últimos cinco anos e uma taxa de crescimento homóloga de 40% em 2017, para se tornar a empresa que mais cresce no mercado. telefonia IP de desktop.

A Grandstream entrou na América Latina quando os aparelhos custavam aproximadamente US \$ 500 e um punhado de fornecedores dominava o mercado de telefonia IP de desktops. A empresa introduziu vários telefones com protocolo aberto SIP (*Session Initiation Protocol*) por cerca de US \$ 100, o que era perturbador naquele tempo para o mercado. Preços competitivos permitiu expandir o mercado o segmento de pequenas e médias empresas (PME), o que torna Grandstream o fornecedor preferencial de empresas latino-americanas que buscam telefones IP de mesa acessível, com funcionalidade moderna e fácil integração com PBX de terceiros.

"Um valor personalizado proposta forte para diferentes segmentos de mercado e relacionamentos profundos com muitos parceiros comerciais nos principais países, como a Argentina, Brasil, Colômbia, México e Chile, têm posicionado Grandstream como o líder indiscutível do crescimento", disse Sebastian Menutti, Analista Sênior da Indústria. "Além disso, a empresa desenvolveu um amplo portfólio de plataformas e terminais para comunicações empresariais, incluindo telefones de mesa IP low-end, mid-high e high-end, sistemas IP PBX, sistemas de vigilância e soluções de videoconferência, que ajudam a servir grandes empresas e instituições governamentais. "

Ao expandir o alcance de suas soluções, a Grandstream tornou-se um provedor de ponta a ponta no ambiente de comunicações empresariais e usou a venda cruzada para expandir seus negócios. Além disso, a empresa oferece atenção completa e personalizada para o cliente para ambas as empresas, bem como pequenas e médias empresas com soluções em suas instalações, garantindo uma resolução dos problemas acima.

"Ao longo de sua história, Grandstream entrou no mercado, baixando os preços globais e elevar os padrões de qualidade e funcionalidade entre os fornecedores de telefones de mesa IP", disse Menutti. "Apesar do aumento da concorrência de fornecedores de baixo custo, Grandstream continua a aumentar o valor de sua marca, fornecendo valores adicionais em cada ponto de contato para seus clientes latino-americanos e, em última análise, está posicionado para uma maior expansão do mercado".

Todos os anos, a Frost & Sullivan concede este prêmio à empresa que demonstra excelência em crescimento e valor ao cliente. O prêmio reconhece a superioridade do produto / serviço, bem como a experiência geral do cliente, a compra, a propriedade e o serviço oferecido, o que levou a empresa receptora a ver um crescimento acima do mercado e uma maior participação no mercado. portfólio. O prêmio elogia as estratégias de crescimento, diversificação e sustentabilidade da empresa receptora.

Os Prêmios de Melhores Práticas da Frost & Sullivan reconhecem empresas em uma variedade de mercados regionais e globais por demonstrarem conquistas extraordinárias e desempenho superior em áreas como liderança, inovação tecnológica, atendimento ao cliente e desenvolvimento estratégico de produtos. Os analistas do setor comparam os participantes do mercado e medem o desempenho por meio de entrevistas detalhadas, análises e extensa pesquisa secundária para identificar as melhores práticas do setor.

Sobre a Grandstream Networks, Inc.

Grandstream Networks, Inc. tem sido conectando o mundo desde 2002 com produtos e soluções de comunicações unificadas SIP que permitem às empresas ser mais produtivo do que nunca. Nossas soluções premiadas servir pequenas e médias empresas, aos mercados coporativos, e foram reconhecidos mundialmente por sua qualidade, confiabilidade e inovação. As soluções Grandstream reduzem os custos de comunicação, aumentam a segurança e a produtividade. Nossos produtos baseados em padrões abertos SIP oferecem ampla interoperabilidade em toda a indústria com características incomparáveis e flexibilidade.

Sobre a Frost & Sullivan

Frost & Sullivan, Parceria crescimento da empresa, trabalhando com clientes para alavancar a inovação visionária que aborda os desafios e oportunidades globais de crescimento relacionados que vão fazer ou desfazer os participantes do mercado hoje. Há mais de 50 anos, a Frost & Sullivan tem desenvolvido estratégias de crescimento para 1000 global, negócios emergentes, o setor público ea comunidade de investimento. [Entre em contato: Inicie a discussão.](#)

Contato:

Frost & Sullivan

Samantha Park
P: 210.247.2426
F: 210.348.1003
E: samantha.park@frost.com

Grandstream
Phil Bowers
marketing@grandstream.com